



### **Présentation de l'entreprise :**

Iso est une société française du Groupe EVOLUTIS spécialisée dans la conception, la fabrication et la distribution de matériel destiné à la chirurgie orthopédique et au post-opératoire.

Depuis sa création en 1995, notre société a pour objectif de faciliter le travail des professionnels de la santé, sécuriser l'intervention et le suivi de l'implant. Nos produits, nos équipes concentrent passion et rigueur dans leur engagement aux côtés de spécialistes afin de proposer le meilleur de l'orthopédie, de la traumatologie et de l'arthroscopie.

Notre département cryothérapie a pour engagement : « inhiber la douleur et retrouver sa mobilité plus vite ». Les attelles cryogènes Igloo® que nous avons créées restent souples et s'appliquent par pression sur les zones douloureuses. C'est une attelle innovante dont l'action est basée sur le principe thérapeutique qui associe cryothérapie, compression et contention.

Son utilisation est particulièrement pertinente dans la phase douloureuse aiguë. Le froid a un effet antalgique rapide, qui réduit l'œdème et l'inflammation, ce qui facilite la rééducation. L'utilisation des attelles Igloo® est simple, efficace et confortable pour le patient. Elles sont parfaitement ajustables, grâce à une fermeture velcro auto agrippant. Une pompe précise et facile d'utilisation permet de réguler la compression.

Ainsi, nous recherchons pour notre gamme « IGLOO, GEMINI, ANGEL'ICE » un commercial (F/H) pour rejoindre l'équipe actuellement en place et accompagner la croissance de la société.

**Intitulé de l'offre :** Commercial dispositifs médicaux (H/F)

**Type de poste :** CDI

**Durée hebdomadaire :** temps plein (39h) (du lundi au vendredi : travail de journée) + occasionnellement une présence sur des Salons (samedi) est à prévoir.

**Rémunération :** 2700 euros fixe + variable mensuel sur chiffre d'affaires

**Lieu de travail :** Départements :

16/17/19/24/31/32/33/36/37/40/41/44/46/47/49/64/65/79/82/85/86/87B

**Avantages sociaux :** voiture de fonction, mutuelle et prévoyance d'entreprise, tickets restaurant

**Descriptif du poste :** sous la responsabilité de la Responsable Grands Comptes, vous gérez un portefeuille de clients composés de centres hospitaliers, cliniques, pharmacie, magasins de matériel médical, clubs sportifs... et poursuivez le développement.

Appuyé par 1 assistante commerciale sédentaire, vos missions se répartissent entre :

- Le développement et la fidélisation du portefeuille client existant
- La prospection de nouveaux clients
- La présentation du catalogue de produits
- Le conseil sur les gammes de produits en lien avec les projets d'établissement et les besoins de nos clients
- La mise en service du matériel, la formation du personnel
- L'établissement des devis
- La veille permanente sur les produits et les évolutions des besoins du secteur

**Profil recherché :**

Autonome, polyvalent, commercial, compétitif

Connaissance de l'environnement médical pour gagner votre légitimité auprès des professionnels de santé

Rigoureux, organisé, aimant la proximité client

Une gestion intelligente et rationnelle de vos déplacements pour permettra de bien sillonner votre secteur

Emploi vivant, riche, varié.

**Démarrage souhaité du contrat :** dès que possible