



OFFRE D'EMPLOI

Présentation de l'entreprise :

Iso est une société française du Groupe EVOLUTIS spécialisée dans la conception, la fabrication et la distribution de matériel destiné à la chirurgie orthopédique et au post-opératoire.

Depuis sa création en 1995, notre société a pour objectif de faciliter le travail des professionnels de la santé, sécuriser l'intervention et le suivi de l'implant. Nos produits, nos équipes concentrent passion et rigueur dans leur engagement aux côtés de spécialistes afin de proposer le meilleur de l'orthopédie, de la traumatologie et de l'arthroscopie.

Notre département Chryothérapie a pour engagement : « inhiber la douleur et retrouver sa mobilité plus vite ». Les attelles cryogènes Igloo® que nous avons créées restent souples et s'appliquent par pression sur les zones douloureuses. C'est une attelle innovante dont l'action est basée sur le principe thérapeutique qui associe cryothérapie, compression et contention.

Son utilisation est particulièrement pertinente dans la phase douloureuse aiguë. Le froid a un effet antalgique rapide, qui réduit l'œdème et l'inflammation, ce qui facilite la rééducation. L'utilisation des attelles Igloo® est simple, efficace et confortable pour le patient. Elles sont parfaitement ajustables, grâce à une fermeture velcro auto agrippant. Une pompe précise et facile d'utilisation permet de réguler la compression.

Angel'Ice est une serviette de cryothérapie pour zone périnéale, conçue pour soulager efficacement les douleurs gynécologiques.

Cette serviette utilise une approche simple : l'application du froid via un gel spécialement formulé. Elle répond à un besoin jusqu'alors négligé : le soulagement des douleurs féminines de la sphère génitale. Ce produit représente une avancée significative dans le domaine de la prise en charge des douleurs gynécologiques. Angel'Ice est bien plus qu'une simple serviette de cryothérapie pour la zone périnéale. Elle représente une solution polyvalente, adaptée à divers besoins, offrant confort et soulagement aux femmes confrontées à des douleurs gynécologiques ou aux sportives soucieuses de leur bien-être lors de leurs activités physiques.

Notre société est à la recherche d'un(e) commercial (e) dynamique et passionné (e) pour rejoindre notre équipe en tant que représentant (e) commercial (e) en région parisienne pour développer les ventes de ce produit révolutionnaire et poursuivre le développement de nos autres références connues sous la marque IGLOO, GEMINI...

Intitulé de l'offre : Commercial dispositifs médicaux (H/F)

Type de poste : CDI

Durée hebdomadaire : 39h Travail Du lundi au vendredi : travail de journée. Travail le samedi ponctuellement pour participer à des salons et des congrès.

Rémunération : 2700 euros fixe mensuel + Variable sur chiffre d'affaires

Convention collective : Négoce produits pharmaceutiques

Lieu de travail : Départements : 75 - 77 - 78 - 91 - 92 - 93 - 94 – 95

Avantages sociaux : Voiture de fonction, remboursement de frais, mutuelle et prévoyance d'entreprise

Profil :

Qualités recherchées :

- Autonome
- Polyvalent
- Compétitif
- Aisance relationnelle
- Sens de la clientèle et du service
- Rigoureux et organisé

Compétences requises :

- Bonnes connaissances de l'environnement médical
- Bonne connaissance technique des produits
- Maîtrise des techniques de vente
- Maîtrise de l'outil informatique
- Détenir un diplôme d'école de commerce ou équivalent

Expérience souhaitée :

- Justifier d'une expérience d'au moins 5 ans sur un poste similaire

Descriptif du poste :

Sous la responsabilité de votre Responsable de service, vous gérez un portefeuille de clients composés de centres hospitaliers, cliniques, pharmacie, magasins de matériel médical, clubs sportifs... et poursuivez le développement.

Appuyé par 2 assistantes commerciales sédentaires, vos missions se répartissent entre :

- Le développement et la fidélisation du portefeuille client existant
- La prospection de nouveaux clients
- La présentation du catalogue de produits
- Le conseil sur les gammes de produits en lien avec les projets d'établissement et les besoins de nos clients
- La mise en service du matériel, la formation du personnel
- L'établissement des devis
- La veille permanente sur les produits et les évolutions des besoins du secteur

Démarrage souhaité du contrat : Dès que possible.

Vous êtes prêt à relever le défi et à avoir un impact significatif dans le domaine de la santé ?
Envoyez votre CV à l'adresse suivante : champailler@evolutis42.com